



## CONTRAT DE FORMATION en ANALYSE TRANSACTIONNELLE

Les personnes s'engagent pour le cycle complet de deux ans, après avoir suivi un 101 ou s'engagent à le réaliser dans le premier semestre de la formation. Le cours de base est un tronc commun qui permet de se perfectionner dans les relations humaines par une utilisation pratique et active de l'analyse transactionnelle.

### 1ère année

Ce cours permet l'intégration de la philosophie, de la théorie et des concepts de l'analyse transactionnelle. Si l'écrit du 101 n'a pas été réalisé, sa rédaction est demandé dans le 1<sup>er</sup> semestre.

- **Objectif:** Approfondir la connaissance des concepts de l'analyse transactionnelle.
  - Le participant est capable de donner une définition simple des concepts abordés et de les illustrer par un exemple.
- **Méthodes pédagogiques**
  - Présentations théoriques et exercices dans le groupe
  - Aquariums – Jeux de rôles
  - Les participants sont invités à créer des sous-groupes de pairs pour pratiquer et réfléchir entre eux.

Janv	Mars	Mai	Juin	Sept	Oct	Nov
<b>T1+T2</b>	<b>T3+S1</b>	<b>T4+S2</b>	<b>T5+T6</b>	<b>T7+S3</b>	<b>T8+T9</b>	<b>T10+S4</b>
Sam-dim	Sam-dim	Vend-sam	Sam-dim	Ven-sam	Sam-dim	Sam-dim
25-26	29-30	16-17	21-22	5-6	11-12	22-23

**T= thème S= Supervision**

**Fêtes :** Vendredi Saint 17 avril, 20 avril 2014 Pâques, 29 mai au 3 juin Ascension, 8 juin Pentecôte.

**Soit 10 jours de formation,**

**Prix: 2100 euros (1/3 du versement fin décembre, 1/3 fin avril et le dernier 1/3 fin septembre) Possibilité de négociation par mois ou par semestre.**

**Et 4 jours de pratique commentée, analyse de pratique et supervision**

**Prix : 150 euros la journée**

## 2<sup>ème</sup> année

La deuxième année du cours de base complète la formation concernant les concepts de l'analyse transactionnelle. Au cours de cette deuxième année, une orientation vers un champ de pratique, ainsi qu'une pratique dans ce champ, sont esquissées.

- **Objectifs** : **Approfondir la connaissance des concepts de l'analyse transactionnelle**
  - Le participant construit sa confiance de praticien en AT
  - Il décrit en termes AT ses observations du client et du processus
  - Il développe sa conscience des phénomènes de transfert et contre-transfert en lien avec la déontologie de la profession
- **Méthodes pédagogiques**
  - Présentations théoriques et exercices dans le groupe
  - Aquariums (entretiens client / écoutant entre formés)
  - Sous-groupes de pairs

**SOIT 10 jours de formation et 4 jours de pratique commentée, analyse de pratique et supervision selon agenda qui sera finalisé en septembre 2014 pour 2015**

- **10 jours de formation,**

**Prix: 2100 euros (1/3 du versement fin décembre, 1/3 fin avril et le dernier 1/3 fin septembre) Possibilité de négociation par mois ou par semestre.**

- **4 jours de pratique commentée, analyse de pratique et supervision**

**Prix : 150 euros la journée de supervision.**

**Si le candidat suspend sa formation, la totalité du versement pour l'année en cours est due.**

Ce contrat est passé **entre les soussignés**

**Nom du participant:** .....

Signature (précédée de la mention "lu et approuvé")

**Pour E.L.A.T. Lorraine :**.....

Date :

Signature:

**1 exemplaire reste en votre  
possession, l'autre est à  
renvoyer fin octobre 2013 à:**

Frédéric Back  
5 rue de Forbach  
57600 GAUBIVING

## **Formulaire d'inscription**

**A renvoyer fin octobre avec le contrat d'engagement**

**NOM:.....PRENOM:.....**

**Adresse: .....**

**E-mail: .....**

**Tél privé: .....Mobile .....**

**Date de naissance:.....**

**Formations: .....**

.....

.....

**Diplômes obtenus: .....**

.....

**Activité professionnelle :.....**

**Participation au 101 le : .....**

**Avez-vous déjà fait du développement personnel en AT? .....**

**En individuel ou en groupe?: .....**

**Nombre d'heures approximativement?: .....**

**Avec une autre méthode (si oui, laquelle)?: .....**

**Nombre d'heure approximatif?: .....**

**En individuel ou en groupe?: .....**

**Date:.....**

**Signature:.....**